

## ABSTRAKSI

Febriana, 1C214724

ANALISIS PERAMALAN PENJUALAN TERHADAP OBAT NYAMUK HIT  
PADA PT. MEGASARI MAKMUR.

PI, Jurusan Manajemen, Fakultas Ekonomi, Universitas Gunadarma 2014  
Kata Kunci : *Forecasting, Exponential Smoothing, Moving Average, Weight Moving Average*

(xi + 30 + Lampiran)

*Forecasting* atau biasa disebut peramalan adalah salah satu unsur dalam memperkirakan sesuatu di masa depan, salah satunya meramalkan volume penjualan. Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui volume penjualan pada periode yang diramalkan. Sehingga suatu produsen atau perusahaan dapat menentukan strategi yang tepat untuk meningkatkan volume penjualan sehingga bisa menghasilkan keuntungan yang lebih besar. Dalam penelitian ini, data yang digunakan adalah data sekunder berupa data volume penjualan obat nyamuk semprot merk HIT yang diproduksi oleh PT. Megasari Makmur periode Juni sampai dengan November 2018. Teknik analisis yang digunakan berupa *Moving Average* (rata-rata bergerak), *Weighted Moving Average* (rata-rata bergerak tertimbang), dan *Exponential Smoothing* (penghalusan eksponensial). Serta dalam menentukan tingkat *error* atau kesalahan dalam peramalan ini, digunakan metode *Mean Absolute Deviation*. Hasil peramalan volume penjualan PT. Megasari Makmur diperoleh bahwa metode *Moving Average* (rata-rata bergerak) memiliki nilai peramalan serta tingkat *error* atau kesalahan terkecil dibandingkan dengan nilai peramalan yang menggunakan metode lain. Sehingga dapat disimpulkan bahwa PT. Megasari Makmur dapat menggunakan metode *Moving Average* untuk meramalkan volume penjualannya.

Daftar Pustaka (1987-2016)