

ABSTRAKSI

RACHMAT SULISTIYO 10208983

ANALISIS PERAMALAN PENJUALAN REFILLING APAR TABUNG

PEMADAM JENIS POWDER PADA CV.TABUNG INDOPERKASA

PI. Jurusan Manajemen, Fakultas Ekonomi, Universitas Gunadarma, 2011

Kata Kunci : Peramalan, CV.TABUNG INDOPERKASA

(xi + 41 + Lampiran)

Peramalan penjualan merupakan pusat dari seluruh perencanaan perusahaan yang menggambarkan potensi penjualan serta luas pasar yang akan dikuasai di masa yang akan datang. naik turunnya penjualan yang dicapai dapat dipergunakan sebagai alat ukur maju mundurnya usaha. Hal inilah yang membuat penulis tertarik untuk membahas masalah *forecasting* sebagai penelitian ilmiah dengan judul “ANALISIS PERAMALAN PENJUALAN REFILLING APAR TABUNG PEMADAM JENIS POWDER PADA CV.TABUNG INDOPERKASA” Tujuan dari Penulisan ini untuk mengetahui hasil peramalan penjualan CV.TABUNG INDOPERKASA, dan mengetahui metode manakah yang tepat dalam peramalan penjualan yang di lakukan CV.TABUNG INDOPERKASA. Penulis menggunakan metode *Moving Average*, *Weight Moving Average*, dan *Exponential Smoothing* dimana peramalan penjualan refilling APAR tabung pemadam jenis powder, dengan metode *Moving Average* penjualannya mencapai 5696 Kg, dengan metode *Weight Moving Average* penjualannya mencapai 5469.2 Kg, dan dengan metode *Exponential Smoothing* penjualannya mencapai 6527 Kg.

Daftar Pustaka (1997 - 2009)